



inguralde

**RADIOGRAFIA SECTORIAL:
SECTOR METAL EN LA CAV**



marzo
2010
martxoa



La colección de publicaciones socioeconómicas Zainguralde de [INGURALDE](#) se publica bajo una Licencia Creative Commons Atribución-Compartir Igual 3.0 España.

Radiografía sectorial

CARACTERIZACIÓN GENERAL DEL SECTOR METAL EN LA CAV

El peso del sector metal en la economía vasca es muy importante

La industria contribuye en un 30% al PIB de la CAV. El metal representa el 51% de la industria vasca y aporta el 13% de la economía vasca.

Vizcaya sigue siendo el mayor soporte de la actividad económica del metal.

El tejido empresarial del sector esta confeccionado por unos 7400 establecimientos, en su mayoría pequeñas y medianas empresas.

Hay grandes compañías que actúan como tractoras, principalmente en los sectores del acero, de bienes de equipo, de automoción, productos de energía y productos petrolíferos.

DIAGNÓSTICO DE SITUACIÓN GENERAL DEL SECTOR

Un diagnóstico actual del sector esta inevitablemente mediatizado por la crisis.

Aunque la crisis se venía intuyendo desde hace más de un año, llegó a Euskadi más tarde que al resto de España, pero lo hace con una gran virulencia a partir del tercer trimestre de 2008. En el 2009 se agrava y amenaza seriamente la viabilidad de un gran número de compañías.

La crisis ha afectado especialmente al tejido industrial vasco, pero no es exclusiva del País Vasco. El Estado español y países que tiran de la economía europea como Alemania también se encuentran bajo sus efectos.

La situación es grave y tan sólo comparable a la que se vivió a principios de los 90. El metal ha sido el gran protagonista del desplome en la CAV. Influyó primero el *paron* del sector residencial de la construcción y, después, la caída en picado del sector del automóvil.

El sector es vital para la economía vasca, pero algunas actividades están evolucionando mejor que otras (por ejemplo, la construcción naval y el material ferroviario, aunque eso no impide que el subsector de transportes, al que pertenecen, sea el que esta sufriendo los mayores rigores del bajón de la demanda. Otros, como el material eléctrico, están resistiendo bastante bien la situación, aunque en la actualidad todos están en negativo. Ninguno se libra del descalabro generalizado.

El escenario, a corto y medio plazo, es muy negativo para el sector.

ACTIVIDADES SECTORIALES DE MAYOR RELEVANCIA

Las actividades identificadas como de relevancia especial dentro del tejido industrial vasco son:

Máquina-Herramienta

Se trata de uno de los pilares de la industria vasca. En cuanto a producción el País Vasco ocupa el tercer lugar en Europa y el octavo a nivel mundial. La máquina herramienta del País Vasco ocupa la novena posición en el ranking de exportadores.

Entre los factores de la estrategia de desarrollo y competitividad de este sector destaca la formación de las personas. Puesto que el avance tecnológico aquí es vertiginoso, la

formación es un factor clave para la incorporación de las innovaciones al proceso productivo.

La innovación y el continuo avance tecnológico son otros factores determinantes para no quedarse descolgados.

La internacionalización es una realidad en el sector que hay que confirmar y darle continuidad en el futuro.

Bienes de equipo

La mitad de las empresas del sector español de bienes de equipo se ubica en el País Vasco.

Componentes de automoción

El 2,5% de la industria de componentes automovilísticos europea se ubica en el País Vasco.

La importancia de este sector se fundamenta en la combinación, por una lado, de empresas locales de subcontratación altamente cualificadas y, por otro, de la creciente presencia de instalaciones para la producción de los propios componentes.

Más de una cuarta parte de toda la actividad dentro del sector aeronáutico español se centra en el País Vasco

En los dos años precedentes a la crisis ha tenido un desarrollo muy favorable que, una vez superada ésta, debiera recuperar

Se han consolidado varias pequeñas y medianas empresas que crecen en ventas y exportaciones

Hay movimientos de integración y de alianzas para adquirir una mayor dimensión y trabajar con éxito en los nuevos programas

Electrónica y Telecomunicaciones

Este subsector en el País Vasco contribuye con aproximadamente un 13% al total de ventas del Estado Español y al 30% si consideramos la actividad de la electrónica de potencia, automatización y control.

Unas 160 empresas del subsector se asocian a través de la integración en Gaia

Acero

El 90% de los aceros especiales producidos en el Estado español se fabrican en el País Vasco

Las empresas de este subsector vienen incorporando las tecnologías punteras en sus procesos para mantener su nivel de competitividad.

LOS ESTABLECIMIENTOS DEL METAL EN BARAKALDO

El número total de establecimientos del sector metal en Barakaldo es de 143. Hay 7 empresas del metal de más de 50 empleados. En el año 2005 había 9, por lo tanto 2 han desaparecido.

El grupo de actividades con mayor número de establecimientos en el año 2008 era la *Fabricación de productos metálicos* que cuenta con 55 empresas en el municipio. Después le sigue la *Industria de la construcción de maquinaria y equipo mecánico* que dispone de 28 establecimientos. La *Fabricación de equipo médico-quirúrgico, óptica y relojería* cuenta con 10 empresas.

En cuanto al crecimiento, que podíamos considerar espectacular, llama la atención el subsector de *Industria de maquinaria y equipo mecánico*, que ha pasado de contar con 11 empresas en el año 2005 a los 28 del 2008.

En cuanto a una mayor disgregación de actividades, los subsectores que cuentan con mayor número de establecimientos en 2008 son las de *Ingeniería mecánica general por cuenta de terceros*, con 22 empresas, la *Fabricación de carpintería mecánica*, 13 establecimientos, la *Fabricación de otra maquinaria de uso general para la industria*, también 13, y la *Fabricación de equipo e instrumental médico quirúrgico y de aparatos ortopédicos*, que cuenta con 8 establecimientos.

La *Fabricación de otra maquinaria de uso general para la industria* es la actividad que más

ha crecido entre estos subsectores en cuanto número de establecimientos, pasando de contar con 6 empresas en 2005 a los 13 de 2008.

DEBILIDADES / AMENAZAS

Fuerte competencia internacional en la era de la globalización de los mercados.

Aparición de nuevos países con economía emergente que se añaden a la competencia. El sector de la CAV tiene que estar atento a la evolución de los países de la Europa del Este y los gigantes asiáticos, principalmente China.

Es un sector con alto consumo energético y muy sensible a las subidas de los precios de los derivados del petróleo.

El déficit energético de la CAV provoca que la energía tenga que ser adquirida.

Algunas de las actividades del sector (siderurgia,...) tienen una imagen poco atractiva, vinculada al pasado, algo antigua y osealeta.

El sector es muy dependiente de la construcción y del sector automovilístico, dos actividades que han pinchado en el último año.

La inversión de I+D+i en la CAV, aunque por encima de la inversión media en el Estado, esta muy por debajo de la media europea, donde destacan países como Alemania, Suecia, Noruega, etc.

Algunos subsectores no han incrementado suficientemente su valor tecnológico. Nivel tecnológico medio o bajo.

La inversión tecnológica ha ido dirigida, sobre todo, a procesos, y no tanto a desarrollo de producto o nuevos productos. Las cifras de patentes en la CAV son muy bajas.

Escasa inversión, asignación de recursos e implicación en el desarrollo del sector por parte de las Administraciones públicas. Estas no están aportando el suficiente dinero público como para actuar de elemento que cambie la base industrial.

Además, el pago del gasto público crea muchos problemas al sector que, incluso, se queja de morosidad por parte de las Administraciones públicas.

En la CAV se ha producido un fenómeno de des-localizaciones de muchas empresas locales tractoras. Parte de la base industrial se está trasladando a otros países.

La inversión en el territorio esta decreciendo. Los propietarios prefieren invertir en el extranjero.

Dificultad de financiación por parte de la Banca local a los proyectos de inversión y desarrollo en la Comunidad. Alta restricción del crédito.

Escaso relevo generacional en las pequeñas y medianas empresas familiares. Otros sectores resultan más atractivos.

La patronal se queja de falta de suelo industrial. En todo caso, el suelo, cuando existe, es muy caro.

El sector, por medio de sus Asociaciones, se queja de los altas cargas fiscales que soportan (impuesto de sociedades, etc.)

Altos costes salariales, sobre todo si los comparamos con los países del Este y con las economías emergentes.

Escasa infraestructura ferroviaria y red de transporte por carretera con problemas por solucionar.

Falta de marcas propias que provoca una altísima dependencia de la subcontratación. Es la tónica del sector

Abundante normativa medioambiental que puede producir situaciones de competencia desigual según ámbitos geográficos.

La normativa en PRL se cumple en sus requisitos mínimos pero las empresas no se involucran lo suficiente. La normativa, en todo caso, es compleja.

FORTALEZAS / OPORTUNIDADES
<p>Es un sector básico dentro de la economía de la CAV. Su desarrollo y competitividad es imprescindible para una recuperación económica y, sobre todo, para evolucionar, hacia un cambio en el modelo productivo.</p> <p>Sector con numerosas actividades y subsectores que posibilita la diversificación.</p> <p>La capacidad del sector y su diversificación permite desarrollar nuevos productos o aplicar valores añadidos a los actuales a través de aplicar la innovación en los sistemas productivos.</p> <p>Hay subsectores (máquina-herramienta, etc.) en la CAV que están muy desarrollados y aplicar un altísimo grado de innovación y nuevas tecnologías. En algunas actividades sectoriales la CAV marca pautas.</p> <p>Alta capacidad asociativa del tejido empresarial vasco</p> <p>La sociedad vasca esta muy sensibilizada hacia la innovación</p> <p>Esa sensibilización se traslada al tejido empresarial en cuanto a I+d+i, también calidad o medio ambiente, que supone una ventaja competitiva frente al gigante asiático que produce más barato pero con peor calidad.</p>
OFERTA Y DEMANDA DEL MERCADO DE TRABAJO
<p>El número de estudiantes actual de Formación Profesional no es suficiente para garantizar el relevo generacional</p> <p>Escasa presencia femenina, sólo el 5,7% de sus alumnos/as son chicas.</p> <p>Algunos de los perfiles más demandados por el mercado laboral de la CAV son: electromecánico, fresador con control numérico, operario especialista, soldador y jefe responsable de sección o de taller.</p> <p>Niveles salariales que cuentan con grandes diferencias en función de las distintas especialidades y las categorías.</p> <p>La experiencia es, en teoría, lo que más se valora a la hora de negociar un mejor sueldo (la retribución puede llegar a duplicarse al cabo de unos años).</p> <p>Hay ocupaciones para las que hasta hace un año era difícil encontrar personal en la CAV: calderero-tubero, fabricación de construcciones metálicas, operador de máquina trefiladota de metales, mecánico de mantenimiento y reparación de motores de avión y helicópteros.</p> <p>Los estudiantes no lo consideran un sector en el cuál les gustaría trabajar y los profesionales y directivos no lo incluyen entre sus prioridades</p> <p>Serios problemas para cubrir los empleos con mayores requisitos de formación</p> <p>Ante esas dificultades, la patronal vizcaína abogaba por incorporar a emigrantes y mujeres a las empresas del sector.</p>